

# **Microsoft Dynamics 365 Business Central**

Soluzione ERP end-to-end, nata da Dynamics NAV, che agevola l'integrazione di dati finanziari, vendite, servizi e operation per snellire i processi, migliorare le interazioni con i clienti e le decisioni aziendali.

### Gestire i dati finanziari

# Supporto alle decisioni

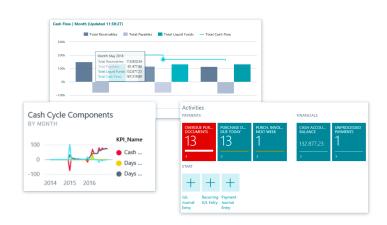
Collega i dati provenienti da contabilità, vendite, acquisti e magazzino, nonché dalle interazioni con i clienti, per acquisire una visione end-to-end dell'attività. Tieni traccia delle prestazioni finanziarie in tempo reale con i report integrati di Power BI.

### Chiusura e reporting dei dati finanziari

Semplifica la contabilità clienti e fornitori e riconcilia automaticamente i conti per la chiusura e i report dei dati finanziari in modo rapido e accurato.

### Previsioni più precise

Ottieni previsioni finanziarie più accurate analizzando i dati su più dimensioni. Personalizza i report grazie all'integrazione con Excel.



# Forecast V Total S ATHENS Deak SS PAGIS Guest Chair 30 ATHENS Mobile Pedental 5 Control S ATHENS Deak SS PAGIS Guest Chair 30 ATHENS Mobile Pedental 5 Control S ATHENS Deak SS PAGIS Guest Chair 30 ATHENS Deak SS ATHENS Deak SS PAGIS Guest Chair 40 ATHENS Deak SS PAGIS Guest Chair 40 ATHENS Deak SS A

# Automatizzare la supply chain

### Ottimizzare i livelli di scorte

Le funzionalità integrate di business intelligence consentono di prevedere quando e cosa rifornire. Acquista solo ciò di cui hai bisogno grazie ai livelli di scorte aggiornati dinamicamente.

### Ridurre il rischio di vendite perse e di carenza nelle scorte

Mantieni la giusta quantità di articoli in magazzino calcolando automaticamente i livelli delle scorte, i tempi di consegna e i punti di riordino. Suggerisci prodotti alternativi quando gli articoli richiesti sono esauriti.

### Massimizzare la redditività

Il sistema fornisce consigli su quando pagare i fornitori per beneficiare degli sconti o evitare penali per il ritardo. Previeni gli acquisti non necessari grazie ai workflow di approvazione.

# Vendite intelligenti e servizio clienti migliorato

### Fornire valore a ogni touchpoint

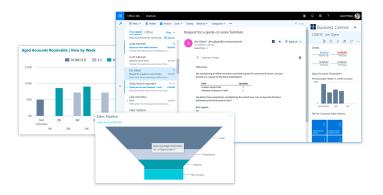
Dai priorità ai lead in base al ricavo potenziale. Tieni traccia di tutte le interazioni con i clienti e ottieni indicazioni sulle migliori opportunità di up-sell, cross-sell e rinnovo durante tutto il ciclo di vendita.

# Aumentare la produttività delle vendite

Velocizza il processo "quote to cash". Rispondi rapidamente alle richieste relative alle vendite, gestisci le richieste di assistenza ed elabora i pagamenti, il tutto dall'interno di Outlook.

## Offrire un servizio eccezionale

Ottieni una panoramica completa dei task di supporto, dei carichi di lavoro e delle competenze dei collaboratori per assegnare in modo efficace le risorse e accelerare la risoluzione dei casi.



# Rispettare tempi e budget dei progetti

# Non sforare il budget

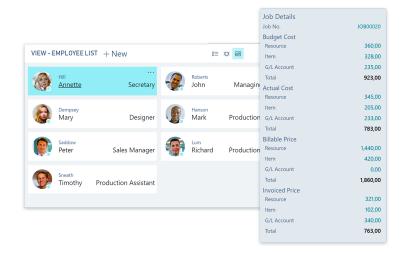
Crea, gestisci e monitora i progetti utilizzando i fogli presenze e le funzionalità avanzate di determinazione costi per commessa e di reportistica. Crea, modifica e controlla i budget per garantire la redditività dei progetti.

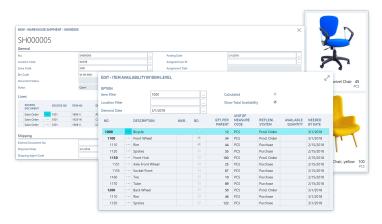
## Pianificare con precisione

Gestisci i livelli delle risorse pianificando capacità e vendite. Tieni traccia della fatturazione per i clienti rispetto ai costi pianificati su ordini e preventivi.

# Analizzare l'andamento del progetto

Prendi decisioni efficaci grazie a informazioni in tempo reale sullo stato del progetto, sulla redditività e sulle metriche di utilizzo delle risorse.





# Ottimizzare le operazioni

### Prevedere vendite e scorte

Utilizza le previsioni di vendita e di esaurimento scorte per generare automaticamente piani di produzione e creare ordini di acquisto.

# Gestire il magazzino

Ottieni una visione olistica dell'inventario per un'evasione degli ordini efficiente. Tieni traccia di ogni transazione e movimento degli articoli impostando le collocazioni in base alla disposizione del magazzino e alle dimensioni delle unità di stoccaggio.

### Livelli di output ottimali

Calcola e ottimizza la capacità e le risorse di produzione per migliorare i programmi di produzione e soddisfare le richieste dei clienti.

# Prossimi passi

La flessibilità al centro del tuo business: inizia subito con ciò di cui hai bisogno ora e adattati facilmente al cambiamento delle esigenze aziendali.

Scopri di più su Dynamics 365 Business Central e contattaci per una consulenza.

