

EOS Solutions nuovamente sul tetto d'Italia e sul podio del mondo

L'edizione 2016 della Worldwide Partner Conference di Toronto, l'evento mondiale che Microsoft dedica ai propri partner, è stata nuovamente ricca di riconoscimenti per EOS Solutions. L'azienda italiana nata a Bolzano nel 2000 e oggi presente con 8 sedi distribuite su tutto il territorio italiano e in Austria, ha ricevuto per il quarto anno consecutivo il premio di Microsoft Dynamics Italian Partner of the Year 2016. Un risultato eccezionale forse mai accaduto nella storia di Microsoft che riconferma EOS come il primo partner italiano per tutte le soluzioni della famiglia Microsoft Dynamics.

Ma le soddisfazioni non sono terminate con questo premio, infatti come già nel 2011, nel 2013 e nel 2015, EOS Solutions è stata nominata nell'Inner Circle di Microsoft Dynamics l'élite dei partner strategici a livello mondiale e per il secondo anno consecutivo è salita sul podio dei migliori Value Added Reseller (VAR) europei, con la candidatura a Microsoft Dynamics Regional Partner of the Year.

L'ingresso nel prestigioso gruppo del Mi-



Gunther Lobis, Andrea Callegher, Mauro Maniforti e Attilio Semenzato, CEO, direttore commerciale, solution architect e board director di Eos Solutions premiati alla WPC di Orlando da **Carlo Purassanta** e **Massimiliano Ortalli** CEO e direttore dynamics di Microsoft Italia

crosoft Dynamics Inner Circle significa far parte di un élite di partner strategici, i 60 partner che nel mondo si sono distinti per il proprio impegno verso i clienti, per i risultati di business e le vendite. In un partner dell'Inner Circle, il cliente è sicuro di trovare la massima dedizione verso la customer satisfaction e la massima qualità in termi-

ni di implementazione e supporto delle soluzioni Microsoft Dynamics. Durante la Conferenza di Toronto inoltre il team Microsoft Dynamics Italia ha ottenuto il riconoscimento di Country of the Year a livello mondiale per crescita di business. Questo risultato è stato ottenuto anche grazie al fondamentale contributo di EOS Solutions che, in qualità di Primo Partner, ha contribuito allo sviluppo del business realizzando il 20% del fatturato totale di Microsoft Dynamics in Italia.

La soddisfazione per questi risultati troverà modo di essere espressa anche durante l'evento che EOS sta organizzando per il 23 novembre presso Dogana Veneta a Lazise sul lago di Garda. L'azienda infatti ha invitato i propri clienti a una giornata a loro dedicata nella quale troveranno spazio non solo la tecnologia Microsoft, con la presentazione delle ultime novità di prodotto, ma anche interventi dedicati all'economia, all'innovazione e al marketing durante i quali parleranno i principali player del mercato italiano.

